

## OPTIDIAG – ONLINE

<https://www.opti-diag.fr/> Faire le diagnostic stratégique de mon entreprise



**INTRA** : dans vos bureaux ou à distance



Formation accessible en entrée et sortie permanente



Ouvert à tout public (personnes en situation de handicap - nous contacter)

Taux de satisfaction :

98.2 %

(58 votes)

# 98.2 % \*

**DE CLIENTS SATISFAITS**

\* sur l'ensemble de nos formations

### INFORMATIONS



**Participants** 2 à 10 personnes



**Durée** 1 jour / 7 h



**Plage horaire** 8h30 à 12h00  
14h00 à 17h30



**Intervenants** Hervé Lambert  
RéGINE Fischer  
Yves Lajat  
Jean Chevrier  
Rocco Vecchia  
Sylvie Seigeot



**Prix** Coût pédagogique H.T :  
1920 € H.T

Ce prix comprend :

- L'acquisition du questionnaire en ligne
- Une séance de feed back de 1h
- La journée d'animation de 7h

Ne sont pas compris :

- Les frais de déplacement et de mission en région pour les séances en présentiel
- Les éventuels frais de reprographie

### OBJECTIFS PEDAGOGIQUES

L'objectif pédagogique d'OPTI-DIAG est de permettre aux entrepreneurs solos et aux dirigeants de PME de :

- Acquérir un niveau de questionnement systémique en matière de management stratégique.
- Visualiser les forces, les faiblesses et les opportunités d'amélioration de leur entreprise.
- Transférer immédiatement les priorités identifiées en actions concrètes.
- Renforcer leurs connaissances théoriques et pratiques sur les sujets stratégiques.
- Comprendre les conséquences de leurs décisions managériales au quotidien.
- Bénéficier des échanges avec des praticiens expérimentés et polyvalents.

L'objectif est d'aider les entrepreneurs à améliorer leur acuité opérationnelle, à identifier les chantiers prioritaires, à enrichir leur compréhension des enjeux stratégiques et à prendre des décisions éclairées pour le développement de leur entreprise.

## PRE-REQUIS

- Être un entrepreneur solo ou un dirigeant de PME.
- Avoir une connaissance de base du fonctionnement et des enjeux de son entreprise.
- Avoir une compréhension générale des concepts de gestion et du management stratégique.
- Être ouvert à l'autoévaluation et à l'amélioration continue de son entreprise.
- Avoir accès à un ordinateur ou à un appareil avec une connexion Internet pour utiliser l'application web OPTI-DIAG.

## PUBLIC CONCERNE

- Les personnes concernées par OPTI-DIAG sont principalement les entrepreneurs solos et les dirigeants de PME.
- Il s'agit des personnes responsables de la gestion et du développement de leur entreprise, souhaitant évaluer et améliorer leurs compétences en matière de diagnostic stratégique, opérationnel et financier.
- Que ce soit pour anticiper les évolutions, identifier les points forts et les axes d'amélioration, ou prendre des décisions éclairées pour le développement de leur entreprise, ces personnes sont les principales bénéficiaires de l'outil et du programme pédagogique proposés par OPTI-DIAG.
- Accessibilité possible aux personnes en situation de handicap sous condition d'étude et d'acceptation de votre dossier par nos services experts

## LIEUX ET DATES

- Formation accessible en entrée et sortie permanente.
- Les démarrages ou fins de périodes de formation peuvent être planifiés tout au long de l'année civile, sans dates prédéterminées à l'avance.
- Possibilité de dispenser la formation en INTRA: dans vos locaux ou à distance.
- Délai d'accès de 10 jours à partir de la signature de la convention et/ou de l'accord de financement de l'OPCO

## METHODES MOBILISEES

- Réaliser un Diagnostic Stratégique, Opérationnel et Financier de son entreprise.
- Participer activement aux sessions de formation et aux échanges avec les praticiens expérimentés.
- Mettre en œuvre des actions concrètes basées sur les recommandations et les enseignements.
- Assurer une autoévaluation régulière de sa progression. L'objectif est d'analyser l'entreprise, identifier les axes d'amélioration et prendre des mesures pour renforcer la performance.

## MATERIEL UTILE

- Ordinateur portable équipé d'une Webcam
- Une connexion internet
- Application ZOOM ou TEAMS

## MOYENS PEDAGOGIQUES

- Accompagnement individuel ou en groupe
- Formation accessible en ligne
- Assistance téléphonique après la formation
- Vidéoprojecteur, PowerPoint, paperboard

## CONTEXTE

OPTI-DIAG est avant tout une application web <https://www.opti-diag.fr/> destinée aux entrepreneurs solos ou aux dirigeants de PME. Elle offre la possibilité de réaliser un Diagnostic Stratégique, Opérationnel et Financier de leur entreprise. Conçu pour ceux qui manquent de temps ou de réflexion, OPTI-DIAG permet d'anticiper les évolutions du secteur, de repenser l'organisation, de se sécuriser financièrement et d'imaginer de nouvelles sources de profits.

En plus d'être une application, OPTI-DIAG propose également un programme pédagogique pour se former au diagnostic. Il offre une série de questions classées selon 5 grands thèmes, abordant les piliers stratégiques. L'outil repose sur une base de données de recommandations activée en fonction du niveau de gravité ou de connaissance des sujets abordés. Les participants sont invités à évaluer leur niveau de connaissance de chaque sujet.

Cette approche d'autoévaluation est ensuite complétée par des apports pédagogiques lors de la formation. Ainsi, les participants seront en mesure de mettre en œuvre des projets stratégiques, opérationnels et/ou financiers dans leur entreprise. OPTI-DIAG permet donc de répondre aux principales préoccupations des entrepreneurs et de les accompagner vers une meilleure gestion de leur entreprise.

## PROGRAMME DE FORMATION

### **Journée d'atelier : Points de douleur et chantiers urgents**

- Formation en deux étapes axée sur les points de douleur identifiés et les chantiers prioritaires à traiter.
- Mise en œuvre de la première feuille de route opérationnelle immédiatement.

L'objectif de ce programme est de permettre aux participants d'effectuer un diagnostic rapide de leur entreprise, d'obtenir une feuille de route opérationnelle et de prendre des mesures immédiates pour améliorer leur performance.

## PROGRAMME DE FORMATION

### Phase 1 : DIAGNOSTIC

- Phase individuelle : Répondre aux questions du questionnaire Opti-Diag pour évaluer les 5 piliers stratégiques, opérationnels et financiers de l'entreprise (stratégie et direction, marketing et commercial, management et gestion des hommes, organisation et production, finance et trésorerie).
- Analyse des réponses et dépouillement pour identifier les points de fragilité et les axes prioritaires à traiter grâce à une approche SWOT 360°.

### Phase 2 : CAP & ROAD MAP

- Prise en compte des recommandations du programme en ligne et activation de la première feuille de route.
- Identification des objectifs clés, des résultats souhaités, des unités de mesure et des échéances.
- Élaboration du plan d'action ou de la feuille de route comprenant les tâches, les responsables, les échéances et le budget temps.

En complément, le participant a la possibilité de bénéficier d'une formation supplémentaire approfondie en diagnostic pour renforcer ses compétences après cette journée d'atelier «diagnostic flash».

## A L'ISSUE DE CETTE FORMATION, LES PARTICIPANTS SERONT CAPABLES

- D'identifier les points forts et les points faibles de leur entreprise.
- De visualiser les menaces mais aussi les opportunités qui se présentent à eux.
- De s'ouvrir à de nouveaux horizons en explorant des « océans bleus » (nouveaux marchés) plutôt que de rester dans des « océans rouges » (marchés saturés).
- D'imaginer des sources de business disruptifs et innovants, le cas échéant.
- De repenser leurs méthodes de management pour favoriser la performance et l'engagement des équipes.
- De trouver des solutions aux problématiques de recrutement et de motivation du personnel.
- D'explorer des pistes de financement alternatives pour soutenir le développement de leur entreprise.

## LES AVANTAGES DE CETTE OFFRE

- Cette offre permet aux participants d'obtenir une vision claire de leur entreprise, de découvrir de nouvelles opportunités, d'améliorer leurs méthodes de management, d'explorer des pistes de financement alternatives et de prendre des décisions éclairées pour le développement de leur entreprise.
- La formation est dispensée par un formateur - consultant spécialisé dans le domaine du diagnostic stratégique, opérationnel et financier des entreprises
- Le travail en équipe qui vous permet d'échanger de progresser ensemble et de commencer à initier les bonnes pratiques.
- Les livrables qui permettent de revenir sur les apprentissages
- La feuille de route de chantiers à conduire

### MODALITES D'EVALUATION (EN AMONT)

- Un entretien individuel précédera toute inscription
- Questionnaire de pré-évaluation.
- Évaluation des connaissances à l'entrée en formation

### MODALITES D'EVALUATION (EN AVAL)

- Évaluation des connaissances à la fin de la formation
- Attestation de formation
- Certificat de réalisation

## MODALITES DE FORMATION A DISTANCE (FOAD)

- La formation pourra être suivie via la plateforme ZOOM ou TEAM. Le formateur vous indiquera sur quel support la formation sera dispensée.
- Pour pouvoir suivre cette formation dans de bonnes conditions une simple connexion internet et une webcam sont nécessaires.
- En cas de souci de connexion, le formateur sera disponible via le numéro de téléphone indiqué dans votre convocation.
- Evaluation continue pendant la formation à travers de nombreux exercices pratiques
- En fin de formation le stagiaire devra remplir et renvoyer la feuille d'émargement et l'évaluation à chaud de la formation.

## LES INTERVERNANTS

### Hervé Lambert

Intervenant senior, dirigeant du cabinet ARGOS, spécialisé pour toutes les questions de stratégie et de finance dans les petites entreprises depuis près de 30 ans. Master II et CNAM ITB

### Régine Fischer

Coach certifiée par l'Institut Coaching d'Alsace, Ex-directrice de Mission Locale, avec un réseau étendu dans les collectivités publiques et des compétences en communication, elle met à disposition ses diverses compétences en ingénierie pédagogique et financière. Profil de formatrice avec compétences en direction de business unit.

### Yves LAJAT

Directeur de C2A, catalyseur d'innovation en optimisation organisationnelle, maintenance industrielle et écologie des déchets, avec une portée internationale en Afrique et Maghreb.

### Jean CHEVRIER

Consultant & Formateur chez Chevrier Jean Conseils, dispose de 40 ans d'expérience dans les achats et la supply chain. Expert en technique et management, il aide les TPE et PME à structurer leurs achats et supply chain, en se concentrant sur l'amélioration continue et la réduction des coûts. Formé à la stratégie d'entreprise, il sait gérer, coordonner et auditer les équipes et les fournisseurs pour améliorer la performance et la productivité.

### Rocco VECCHIA

Ingénieur automobile avec plus de 20 ans d'expérience dans les transmissions et embrayages. Expert en communication, il maîtrise plusieurs langues et excelle en gestion d'équipe. Fortement multiculturel, il met son écoute et son sens du partage au service de la résolution de problèmes complexes et du développement de projets internationaux.

### Sylvie SEIGEOT

Coach et formatrice spécialisée en prise de parole en public, utilisant des techniques théâtrales pour vous aider à exprimer vos idées avec confiance et impact.

## LES SOLUTIONS DE FINANCEMENT

- Notre service d'ingénierie pédagogique et financière mobilise des fonds publics pour trouver les meilleures solutions de financement adaptées à votre projet de formation.
- Nous avons établi une collaboration de longue date avec les OPCO (opérateurs de compétences) afin de faciliter l'accès aux dispositifs de financement prévus par la loi «avenir professionnel».
- Ces dispositifs offrent aux personnes en formation et à leurs entreprises plusieurs options de prise en charge selon les critères spécifiques de chaque OPCO.

Pour de plus amples informations, notre équipe de gestionnaires spécialisés est à votre disposition pour vous guider dans le choix de vos formations et vous accompagner dans les démarches administratives.