

CALCULER SON PRIX HORAIRE DE MAIN D'ŒUVRE



INTRA : dans vos bureaux ou à distance



Formation accessible en entrée et sortie permanente



Ouvert à tout public (personnes en situation de handicap - nous contacter)

98.2 % *

DE CLIENTS SATISFAITS

* sur l'ensemble de nos formations

INFORMATIONS



Participants 2 à 8 personnes



Durée 5 jours / 35h



Plage horaire 8h30 à 12h00
14h00 à 17h30



Intervenants Hervé Lambert
Jean Chevrier
Yves Lajat



Prix Intra : à partir de 1500 €/j
Cout global : 7 500 € HT
Inter : 950 € HT / pers

Ce prix inclut les frais de dossier, l'ingénierie pédagogique et la gestion du système documentaire Qualiopi.

Intra : conçues spécifiquement pour et sont limitées aux employés d'une seule organisation.

Inter : ouvertes à des participants provenant de différentes organisations.

OBJECTIFS PEDAGOGIQUES

- Comprendre les fondements de la détermination des coûts horaires et des prix de vente.
- Analyser et maîtriser les charges de leur entreprise.
- Estimer les heures facturables de manière précise.
- Déterminer un tarif horaire optimal en fonction des coûts et des objectifs.
- Adapter leur tarification en tenant compte du marché et de la concurrence.

PRE-REQUIS

- Aucune expérience préalable en comptabilité ou gestion n'est nécessaire.
- Une connaissance de base en mathématiques est un plus.
- Les participants doivent avoir une compréhension générale de leur propre entreprise et de son fonctionnement.

PUBLIC CONCERNE

- Artisans du bâtiment
- Réparateurs
- Producteurs
- Prestataires de services
- Petites entreprises
- Gérants d'entreprise
- Toute personne souhaitant maîtriser la gestion des coûts horaires dans leur entreprise.
- Accessibilité possible aux personnes en situation de handicap sous condition d'étude et d'acceptation de votre dossier par nos services experts

LIEUX ET DATES

- Formation accessible en entrée et sortie permanente.
- Les démarrages ou fins de périodes de formation peuvent être planifiés tout au long de l'année civile, sans dates prédéterminées à l'avance.
- Possibilité de dispenser la formation en INTRA: dans vos locaux ou à distance.
- Délai d'accès de 10 jours à partir de la signature de la convention et/ou de l'accord de financement de l'OPCO

METHODES MOBILISEES

- Calculer le coût horaire de main-d'œuvre ou de prestations.
- Élaborer des devis et des prix de vente.
- Identifier les charges directes et les charges de structure.
- Déterminer les heures facturables.
- Établir des prévisions budgétaires.
- Réaliser des exercices pratiques sur des cas concrets d'entreprises.
- Appliquer une matrice de calcul pour adapter les prix.
- Présenter un devis en utilisant les compétences acquises.
- Réfléchir à la stratégie tarifaire de leur entreprise.

MATERIEL UTILE

- Ordinateur portable équipé d'une Webcam
- Une connexion internet
- Application ZOOM ou TEAMS

MOYENS PEDAGOGIQUES

- Accompagnement individuel ou en groupe
- Formation accessible en ligne
- Assistance téléphonique après la formation
- Vidéoprojecteur, PowerPoint, paperboard

CONTEXTE

Pour de nombreuses entreprises, notamment les artisans, les réparateurs, les producteurs et les prestataires de services, la maîtrise du coût horaire est fondamentale. Elle permet de fixer des prix justes pour leurs prestations, d'assurer leur rentabilité et de rester compétitif dans un marché évolutif et concurrentiel.

Ignorer la détermination des coûts horaires et des prix de vente peut entraîner des marges insuffisantes, des pertes financières et mettre en péril la pérennité de l'entreprise. Cette formation offre les outils nécessaires pour éviter ces risques et garantir le succès à long terme.

Cette formation vise également à aider les entreprises à calculer avec précision leurs coûts horaires, à comprendre les éléments qui influencent leurs prix de vente, et à adapter leur tarification en fonction de leurs besoins et du marché.

PROGRAMME DE FORMATION

Jour 1 : Comprendre les Fondements

Matin

- Introduction à la formation et aux enjeux de la détermination des coûts horaires et des prix de vente.
- Pourquoi la maîtrise du coût horaire est essentielle pour les entreprises qui facturent du temps dans leurs prestations.

Après-midi

- Les éléments constitutifs du prix de vente.
- Les coûts directs et les charges de structure.
- Exercices pratiques : calcul des coûts horaires pour différentes prestations.

Jour 2 : Analyser ses Charges

Matin

- Étude de cas : Analyse des charges de l'entreprise
- Comment connaître et maîtriser ses charges pour une année donnée.

Après-midi

- Évolution des charges en fonction des objectifs de l'entreprise.
- Exercices pratiques : analyse des charges pour une entreprise fictive.

Jour 3 : Déterminer les Heures Facturables

Matin

- Les heures facturables et leur importance.
- Méthodes de calcul pour estimer les heures facturables.

Après-midi

- Exercices pratiques : détermination des heures facturables pour différents types d'entreprises.

PROGRAMME DE FORMATION

Jour 4 : Établir un Tarif Horaire Optimal

Matin

- Le taux horaire de facturation : définition et utilité.
- Comment calculer un tarif horaire optimal en fonction des coûts et des objectifs de l'entreprise.

Après-midi

- Exercices pratiques : détermination du tarif horaire pour des prestations variées.
- Application au chiffrage et à la présentation du devis.

Jour 5 : Adapter sa Tarification

Matin

- L'impact du marché sur la tarification.
- Comment adapter sa tarification en fonction de la concurrence et des besoins du client.

Après-midi

- Exercices pratiques : ajustement des prix de vente en fonction de différents scénarios.
- Matrice de calcul pour votre entreprise.

A L'ISSUE DE CETTE FORMATION, LES PARTICIPANTS SERONT CAPABLES

- Calculer avec précision leur coût horaire de main-d'œuvre ou de prestations.
- Élaborer des devis et des prix de vente adaptés à leur entreprise.
- Identifier et différencier les charges directes et les charges de structure.
- Déterminer les heures facturables et établir des prévisions budgétaires.
- Appliquer une matrice de calcul pour ajuster leurs prix en fonction des spécificités de leur entreprise.
- Présenter efficacement des devis compétitifs tout en garantissant leur rentabilité.
- Développer une stratégie tarifaire cohérente pour leur entreprise.
- Éviter les risques liés à une sous-évaluation de leurs prix et optimiser leur rentabilité.

LES AVANTAGES DE CETTE OFFRE

- **Retour sur Investissement Immédiat** : Les participants constateront rapidement une amélioration de leur rentabilité grâce à une tarification plus précise.
- **Résultats Mesurables** : Les résultats se traduiront par une rentabilité accrue et des marges bénéficiaires plus élevées, offrant une mesure concrète du succès de la formation.
- **Adaptabilité** : Les compétences acquises sont facilement transférables à toutes les entreprises nécessitant une tarification horaire.
- **Réduction du Risque** : En évitant la sous-évaluation des prix, les participants minimiseront le risque de travailler à perte.
- **Stratégie Tarifaire** : Ils développeront une stratégie tarifaire réfléchie pour rester compétitifs sur le marché tout en préservant leur rentabilité.
- **Optimisation des Devis** : Apprendre à élaborer des devis compétitifs tout en garantissant une marge bénéficiaire.
- **Maîtrise des Coûts** : Comprendre et maîtriser les coûts de main-d'œuvre et de prestations.
- **Prévisions Budgétaires** : Établir des prévisions budgétaires plus précises pour une gestion financière optimale.
- **Confiance en la Tarification** : Gagner en confiance dans la tarification de leurs services et produits.
- **Pérennité de l'Entreprise** : Contribuer à la pérennité et à la croissance de leur entreprise grâce à une gestion financière plus solide.

MODALITES D'EVALUATION (EN AMONT)

- Un entretien individuel précédera toute inscription
- Questionnaire de pré-évaluation
- Évaluation des connaissances à l'entrée en formation

MODALITES D'EVALUATION (EN AVAL)

- Évaluation des connaissances à la fin de la formation
- Attestation de formation
- Certificat de réalisation

MODALITES DE FORMATION A DISTANCE (FOAD)

- La formation pourra être suivie via la plateforme ZOOM ou TEAM. Le formateur vous indiquera sur quel support la formation sera dispensée.
- Pour pouvoir suivre cette formation dans de bonnes conditions une simple connexion internet et une webcam sont nécessaires.
- En cas de souci de connexion, le formateur sera disponible via le numéro de téléphone indiqué dans votre convocation.
- Evaluation continue pendant la formation à travers de nombreux exercices pratiques
- En fin de formation le stagiaire devra remplir et renvoyer la feuille d'émargement et l'évaluation à chaud de la formation.

LES INTERVERNANTS

Hervé LAMBERT

Intervenant senior, dirigeant du cabinet ARGOS, spécialisé pour toutes les questions de stratégie et de finance dans les petites entreprises depuis près de 30 ans. Master II et CNAM ITB.

Yves LAJAT

Directeur de C2A, catalyseur d'innovation en optimisation organisationnelle, maintenance industrielle et écologie des déchets, avec une portée internationale en Afrique et Maghreb.

Jean CHEVRIER

Consultant & Formateur chez Chevrier Jean Conseils, dispose de 40 ans d'expérience dans les achats et la supply chain. Expert en technique et management, il aide les TPE et PME à structurer leurs achats et supply chain, en se concentrant sur l'amélioration continue et la réduction des coûts. Formé à la stratégie d'entreprise, il sait gérer, coordonner et auditer les équipes et les fournisseurs pour améliorer la performance et la productivité.

LES SOLUTIONS DE FINANCEMENT

- Notre service d'ingénierie pédagogique et financière mobilise des fonds publics pour trouver les meilleures solutions de financement adaptées à votre projet de formation.
- Nous avons établi une collaboration de longue date avec les OPCO (opérateurs de compétences) afin de faciliter l'accès aux dispositifs de financement prévus par la loi «avenir professionnel».
- Ces dispositifs offrent aux personnes en formation et à leurs entreprises plusieurs options de prise en charge selon les critères spécifiques de chaque OPCO.

Pour de plus amples informations, notre équipe de gestionnaires spécialisés est à votre disposition pour vous guider dans le choix de vos formations et vous accompagner dans les démarches administratives.